



صورت جلسه کمیته توسعه بازار و تقویت صادرات

انجمن سازندگان
تجهیزات صنعتی ایران

مکان جلسه: غرفه ستصا سالن شماره ۶ نمایشگاه بین المللی نفت، گاز، پالایش و صنایع پتروشیمی	تاریخ جلسه: ۱۴۰۳/۲/۲۲	زمان برگزاری جلسه: ۱۰:۳۰ الی ۹	شماره جلسه: ۶	مشخصات جلسه
دستور جلسه: <ul style="list-style-type: none"> • ارائه گزارشی از فعالیت های اخیر انجمن در رابطه با انجمن شیمی دانان روسیه • بررسی برنامه ها و مشکلات اعضا در حوزه صادرات با تاکید بر پیمان سپاری و تامین ارز مورد نیاز برای تحقق اهداف صادراتی • بررسی برنامه نمایشگاه های سال ۱۴۰۳ معاونت علمی، فناوری و اقتصاد دانش بنیان و گزینش عناوین نمایشگاهی برای حضور فعال انجمن 				
حاضران جلسه: آقایان: رضا راجی کرمانی- احسان میربها- فرهاد میرزاییان- بهزاد شیخ بیگی- محمود بهاری- عبدالله رهبر- امیر مهدی محمد حسینی خانمها: هدا روستایی- مریم خزاعی				اعضاء جلسه
غایبان جلسه: آقایان: سعید بغدادی- هومن جهانگرد- سید امین موسوی- سینا هماتاش- نیما اردشیریان خانمها: غزل آخوندی- هانیه محمدی- مریم زیاری				

خلاصه اهم مطالب مطرح شده:

- با توجه به حضور برخی افراد جدید در کمیته توسعه بازار و تقویت صادرات انجمن، سوابقی از اهداف و فعالیت های این کمیته توسط آقای مهندس راجی عضو هیات مدیره انجمن و رئیس این کمیته ارائه شد. ایشان ضمن اشاره به پیگیری های انجام شده برای همکاری با انجمن گاز روسیه و انجمن شیمی دانان این کشور و همچنین سفرهای انجام شده به مسکو برای زمینه سازی و آشنایی بیشتر با پتانسیل فعالیت های سازندگان تجهیزات صنعتی عضو انجمن، تمایل و اشتیاق بالای این دو انجمن برای توسعه همکاری ها را اعلام کردند. با توجه به تحریم روسیه و پیش بینی استمرار شرایط مزبور حداقل تا ۱۰ سال آینده و همچنین نیاز بالای این کشور به واردات تجهیزات صنعتی، فرصت توسعه صادرات به روسیه قابل اعتنا و امکان استفاده گسترده از این فرصت توسط اعضا از اهمیت ویژه ای برخوردار است.
- با پیگیری های انجام شده، انجمن ستصا و انجمن گاز روسیه عضو متقابل یکدیگر هستند. اقدامات مشابهی نیز برای انجمن شیمی دانان روسیه و حتی با سرعت بیشتری در حال انجام است. وفق هماهنگی بعمل آمده پست الکترونیکی برای دریافت نیازهای تجهیزات صنعتی این انجمن در نظر گرفته شده است. تاکنون سه مورد درخواست از جمله تقاضای ساخت راکتور تولید پلی اتیلن با دانسیته کم تحت فشار بالا از طرف انجمن شیمی دانان روسیه واصل شده است که با توجه به نوع و مشخصات فنی دستگاه برای اعضای مرتبط انجمن ارسال شد تا ضمن بررسی نسبت به اظهار نظر در خصوص امکان ساخت آن اقدام کنند. بدیهی است بررسی و پاسخ دهی سریع تر اعضا، موجب ارسال بیشتر درخواست ها از سمت انجمن های روسیه خواهد شد. شایان ذکر است مشابه همین روش به انجمن گاز روسیه نیز پیشنهاد شده که در جریان پیگیری است.
- یکی از مسائل مهم در رابطه با ساخت تجهیزات صنعتی برای شرکت های نفتی و پتروشیمی روسیه، سطح بالای کیفیت مورد نیاز و اعمال سخت گیری شدید از حیث رعایت برخی استانداردهای فنی خاص، وجود سیستم بروکراتیک برای ارائه همه اسناد لازم به صورت دقیق به زبان روسی همراه با جزئیات و طی فرآیندهای اداری مرتبط است. با وجود محدودیت ها و سخت گیری ها، انعقاد قرارداد با شرکت های روسی از لحاظ برقراری شرایط عادلانه برای هر دو طرف در قالب الزام پرداخت



صورت جلسه

کمیته توسعه بازار و تقویت صادرات

انجمن سازندگان
تجهیزات صنعتی ایران

جرایم در صورت بروز تاخیر در ارسال کالا یا دیرکرد در پرداخت مبالغ و یا اعلام قیمت در ابتدای برگزاری مناقصات، منصفانه و مطلوب به نظر می‌رسد.

- شناسایی شرکت‌های روسی ارائه‌دهنده خدمات مشاوره به شرکت‌های صادرکننده ایرانی در زمینه تسهیل فرآیندهای اداری و یا رعایت الزامات استانداردهای فنی توسط انجمن ستصا و از مسیر همکاری مشترک با دو انجمن روسیه کمک‌کننده خواهد بود. همچنین پیشنهاد استفاده از خدمات شرکت‌های ارائه‌دهنده خدمات مشابه در ایران به منظور پرهیز از موازی‌کاری از طریق پیش‌بینی هزینه و تسهیم پرداخت منابع لازم با کمک شرکت‌های صادراتی عضو انجمن نیز در جلسه مطرح شد.
- ممکن است برخی شرکت‌های سازنده ماشین‌آلات و تجهیزات صنعتی در زمینه انتقالات ارزی در قالب دلار یا یورو مرتبط با قراردادهای منعقدشده با طرف‌های روسی، مشکلاتی داشته باشند که در این شرایط، استفاده از شرکت‌های واسطه در سایر کشورهای مستقل مشترک‌المنافع (CIS) و از طریق پرداخت کارمزد نسبتاً کم، توصیه می‌شود.
- توجه به شرایط اقلیمی و دمایی خاص کشور روسیه برای ارسال تجهیزات به این کشور و همچنین پیش‌بینی مدت زمان‌های تاخیر احتمالی در گمرکات یا تخصیص سهمیه ارزی و تامین منابع ارزی برای واردات نهاده موردنیاز جهت تولید تجهیز صادراتی، موضوعی مهم و ضروری است تا مشکلی در انجام تعهدات قراردادهای صادراتی به ویژه مرتبط با طرف‌های روسی اتفاق نیفتد.
- همگام با شناسایی فرصت‌های ورود به بازار روسیه و یا توسعه جایگاه در این بازار، توجه به تهدیدهای احتمالی و مدیریت هوشمندانه ریسک‌ها نیز توسط بخش خصوصی لازم است. پیش‌بینی چشم‌انداز تحریم روسیه و میزان شدت و یا سخت‌گیری سایر کشورها بر این کشور با در نظر گرفتن نحوه مدیریت شرکای تجاری استراتژیک هر شرکت بخش خصوصی در تعامل با بازارهای جهان، قابل توجه و بررسی است.
- عراق یکی دیگر از مقاصد صادراتی مهم ایران است ولی با توجه به روند عملکرد تجاری با این مقصد، عدم تمایل شرکت‌های امریکایی و ممانعت آنها برای توسعه صادرات تجهیزات صنعتی و مشارکت سازندگان ایرانی در پروژه‌های نفتی و پتروشیمی عراق و گرایش بیشتر به تولید بخشی از تجهیزات در عراق، چشم‌انداز صادرات تجهیزات صنعتی به این کشور نیاز به بررسی دقیق‌تری دارد. علی‌رغم محدودیت‌های فوق، بازار نفت و نیاز بالای عراق به واردات تجهیزات و ماشین‌آلات برای انجام پروژه‌های صنعتی این کشور مهم است و از همین رو توسعه صادرات تجهیزات صنعتی به این کشور نیاز به عزم جدی برای مشارکت در انجام پروژه‌های بزرگ در عراق توسط دستگاه‌های دولتی ایران به ویژه وزارت نفت دارد تا در قالب اقدامی منسجم و هماهنگ بعد از پذیرش چند پروژه بزرگ، با همکاری تشکل‌های صنعتی زمینه تقسیم کار بین بنگاه‌های سازنده تجهیزات صنعتی را فراهم کنند.
- شرایط اقتصاد کلان ایران برای فعالیت بخش خصوصی از منظر تورم و نرخ ارز مطلوب نیست و شرایط را برای بنگاه‌ها از نظر امکان پیش‌بینی و برنامه‌ریزی تولید و تجارت پیچیده کرده است. قیمت تمام شده ساخت تجهیزات صنعتی در چین به دلیل وجود شرایط باثبات اقتصادی و تورم پایین ۰.۱ درصدی، کمتر از ایران است و در نتیجه رقابت را برای بنگاه‌های صادراتی ایران دشوار ساخته است. مسئله دیگر الزام به انجام تعهدات ارزی است که نوسانات نرخ ارز، نظام چندنرخ‌ی ارز و شکاف قابل توجه میان نرخ ارز بازار با نرخ ارز رسمی و قابل مبادله در سامانه تبادلات، عملاً انتفاع صادرکننده از تلاش انجام شده برای صادرات و کسب منابع ارزی برای کشور را مخدوش کرده است. در این ارتباط انعکاس مسائل و مشکلات مرتبط با سهمیه‌ها و تعهدات ارزی و نرخ ارز توسط انجمن ستصا به مراجع ذیربط و پیگیری برای رفع آنها، ضرورت دارد.